

Specjalista ds. sprzedaży asortymentu ogólnobudowlanego

Miejsce pracy: Gdynia, Gdańsk, Warszawa, Lublin

(nr ref.: SD/ + nazwa miasta)

Opis stanowiska:

- obsługa klientów detalicznych (przyjmowanie i obsługa zleceń, sprzedaż bezpośrednia),
- przygotowywanie ofert handlowych,
- współpraca z innymi Działami w firmie.

Oczekujemy:

- realizowania planów sprzedaży wśród klientów detalicznych,
- znajomości branży budowlanej i regionalnego rynku inwestycyjnego,
- doświadczenie w sprzedaży materiałów budowlanych,
- wykształcenia min. średniego,
- otwartości i komunikatywnej pracy w zespole,
- bardzo dobrej organizacji pracy własnej.

Oferujemy:

- stabilną i ciekawą pracę w ambitnym zespole,
- atrakcyjne warunki zatrudnienia,
- szkolenia, przygotowujące do pracy,
- narzędzia niezbędne do wykonywania pracy.

Wszystkich zainteresowanych zapraszamy do przesłania CV na adres:

praca@woodcote.pl dodając w tytule wiadomości numer referencyjny: SD/ + nazwa miasta.

Prosimy o dopisanie klauzuli:

„Niniejszym oświadczam, że wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych w celu przeprowadzenia procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych - dz. U. z 2002 r. Nr 101 z póź. zm. 926)“

Zastrzegamy sobie prawo odpowiedzi tylko na wybrane oferty.